

Kierownik ds. Kluczowych Klientów – Cardiovascular

Job ID
REQ-10007186
Jun 27, 2024
Poland

Summary

Kierownik ds. Kluczowych Klientów – Cardiovascular Lokalizacja: Województwo Łódzkie

About the Role

Twoje kluczowe obowiązki:

- Realizacja założonych celów targetowych;
- Systematyczna i planowa współpraca z kluczowymi klientami w ośrodkach na podległym terenie;
- Realizacja założeń strategii marketingowej;
- Realizacja kluczowych projektów oraz rozwój edukacji w obszarze CARDIO.
- Przygotowanie i efektywna realizacja planów aktywności na powierzonym terenie.

Od kandydata wymagamy:

- Wykształcenie wyższe (wymagane ukończone studia magisterskie);
- **Min. 5-letnie doświadczenie w branży farmaceutycznej.**
- **Doświadczenie na stanowisku Key Account Managera mile widziane.**
- **Doświadczenie pracy w obszarze kardiologicznym preferowane.**
- Znajomość języka angielskiego na poziomie min. B1/B2.
- Preferowane doświadczenie przy wprowadzaniu nowego produktu na rynek;
- Samodzielność oraz systematyczność w działaniu, które przekładają się na ponadprzeciętne wyniki sprzedażowe (wyniki powyżej średniej krajowej dla zajmowanego stanowiska);
- Zdolności analitycznego myślenia;
- Umiejętność skutecznego wykorzystywania narzędzi digitalowych w codziennej pracy;
- Umiejętność poszukiwania innowacyjnych rozwiązań dostosowanych do zmieniającej się sytuacji rynkowej;
- Umiejętność współpracy w zespole;

Dlaczego warto pracować w Novartis?

769 milionów ludzkich żyć skorzystało z produktów Novartis w 2020 roku i chociaż jesteśmy z tego dumni, wiemy, że możemy zrobić o wiele więcej, aby poprawić i przedłużyć życie ludzi.

Wierzymy, że nowe spostrzeżenia, perspektywy i przełomowe rozwiązania można znaleźć na styku nauk

medycznych i innowacji cyfrowych oraz że zróżnicowane, sprawiedliwe i integracyjne środowisko inspiruje nowe sposoby pracy.

Wierzymy, że nasz potencjał może się rozwijać i rosnąć w kulturze opartej na uczciwości, ciekawości i elastyczności. Możemy odkryć na nowo, co jest możliwe, gdy współpracujemy z odwagą, aby zdecydowanie i ambitnie stawić czoła najtrudniejszym wyzwaniom medycznym na świecie. Ponieważ największym ryzykiem w życiu jest ryzyko, że nigdy nie spróbujesz!

Wyobraź sobie, co Ty możesz osiągnąć w Novartis!

Zaangażowanie na rzecz różnorodności i integracji :

Novartis dokłada wszelkich starań, aby tworzyć wyjątkowe, pełne integracji środowisko pracy oraz aby reprezentować zróżnicowany zespół pacjentów i społeczności, którym służymy.

Dołącz do naszej społeczności Novartis :

Jeśli ta rola nie odpowiada Twojemu doświadczeniu lub celom zawodowym, ale chcesz pozostać w kontakcie, aby dowiedzieć się więcej o Novartis i naszych możliwościach zawodowych, dołącz do sieci Novartis tutaj: [artis.com/network](https://talentnetwork.novartis.com/network)<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Poland

Site

Warsaw

Company / Legal Entity

PL03 (FCRS = PL003) Novartis Poland Sp. z o.o.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Temporary (Sales) (Fixed Term)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10007186

Kierownik ds. Kluczowych Klientów – Cardiovascular

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10007186-kierownik-ds-kluczowych-klientow-cardiovascular>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Warsaw/Kierownik-ds-Kluczowych-Klientw---Cardiovascular_REQ-10007186-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Warsaw/Kierownik-ds-Kluczowych-Klientw---Cardiovascular_REQ-10007186-1