

# Field Excellence Manager (m/w/d)

Job ID  
REQ-10011186  
Aug 20, 2024  
Germany

## Summary

Internal Job Title: Field Excellence & Incentives Manager Location: München/Nürnberg, Deutschland #LI-Hybrid LUST Field Excellence der Zukunft in einem agilen Team mitzugestalten? Wir definieren und gewährleisten Field Excellence Ansätze über unsere Produktbereiche hinweg. Wir ermöglichen eine bessere Leistung und Wirkung im Feld. Bewerben Sie sich jetzt. Als Field Excellence Manager unterstützen Sie mit Ihrem zahlengetriebenen Detailwissen insbesondere den internen Produktbereich/Sales durch Analysen und Tools. Diese Position ist Teil vom Business Excellence & Execution Team und berichtet direkt an den Head Capability Building and Excellence.

## About the Role

**Ihre Aufgaben sind unter anderem:**

**Zusammenarbeit mit unseren Produkt Teams / Sales zu folgenden Themen**

- **Koordination** von Planungs-, Targeting- und Segmentierungsprozessen in enger Abstimmung mit unserem Produktteam/Sales auf globaler & lokaler Ebene
- **Koordination** der Ressourcen Allokation, speziell Besuchsplanung, Außendienststruktur, Accountplanung, Schnittstellenmanagement
- **Optimierung & Harmonisierung** von produkt-übergreifenden Prozessen
- **Enge Zusammenarbeit** sowie Priorisierung von Anfragen unserer Produkt Teams sowie anderen Funktionen (Medizin, Finance, etc.)
- **Mitarbeit** in cross-funktionalen, lokalen und globalen Projekten

**Was Sie für die Position mitbringen:**

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder Naturwissenschaften
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Solide Berufserfahrung in Außendienst, Marketing oder Marktforschung
- Ausgeprägte faktenbasierte (analytische, quantitative und konzeptionelle) Problemlösungs- und Überzeugungsfähigkeiten
- Hohes Maß an Eigeninitiative und hohe Kommunikationsfähigkeit
- Grundlagenkenntnisse im Umgang mit Datenbanken (z.B. mittels BI Tools)
- Fundierte Kenntnisse im Projektmanagement und agilem Arbeiten (Scrum)
- Erfahrungen in der cross-funktionalen Zusammenarbeit und der lateralen Führung innerhalb einer

komplexen Matrix-Organisation

## **Zusatzqualifikationen**

- Gute Kenntnisse der pharmazeutischen Industrie

## **Warum Novartis?**

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

## **Was wir bieten:**

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch):

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>. Kontaktieren Sie den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

## **Engagement für Vielfalt und Inklusion:**

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

## **Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:**

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

## **Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:**

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Germany

Site

Nuremberg (Non-Sales Force) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Alternative Location 1

Germany

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regulär

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10011186

## Field Excellence Manager (m/w/d)

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10011186-field-excellence-manager-mwd-de-de>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Nuremberg-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Field-Excellence-Manager--m-w-d-\\_REQ-10011186](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Nuremberg-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Field-Excellence-Manager--m-w-d-_REQ-10011186)
8. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Nuremberg-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Field-Excellence-Manager--m-w-d-\\_REQ-10011186](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Nuremberg-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Field-Excellence-Manager--m-w-d-_REQ-10011186)