

Area Sales Manager (Immunology)

Job ID
REQ-10015969
Jul 22, 2024
Russian Fed.

Summary

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Иммунология.

About the Role

Локация: Россия, Санкт-Петербург

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Иммунология.

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличение объема и прибыльности продаж на территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы команды КАМ
- Мониторинг присутствия препаратов компании на складах в регионе, обеспечение их доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории
- Установление деловых отношений с ключевыми лидерами мнений, региональной администрацией

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 3х лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнеса, аналитические способности
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)
ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)
Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль
3 дополнительных дня к отпуску

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Russian Fed.

Site

St. Petersburg (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10015969

Area Sales Manager (Immunology)

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10015969-area-sales-manager-immunology-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-_REQ-10015969
4. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?>

recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-_REQ-10015969