

Sales Representative (m/w/d) Dermatologie/Immunologie Region Stendal – Magdeburg – Halle

Job ID
REQ-10014464
Juli 11, 2024
Deutschland

Zusammenfassung

Sales Representative (m/w/d) Dermatologie/Immunologie Region: Stendal – Magdeburg – Halle Als Sales Representative sind Sie für die absatzorientierte Beratung von Ärzten in Praxen und Kliniken im Aussendienst verantwortlich.

About the Role

Ihre Aufgaben:

- Besuchstätigkeit bei Fachärzten
- Übermittlung der Produktinformationen bei Beratungsgesprächen in der Arztpraxis
- Umsetzung der produktbezogenen Marketingkonzeptionen in enger Abstimmung und Zusammenarbeit mit beteiligten AD-Linien, MSL, Netzwerkmanagerinnen und KAM
- Vollverantwortliches Gebiets- und Zentrumsmanagement zur Optimierung der Patientenversorgung und zur Erreichung der Produkt-Ziele
- Accountplanung für eine wachstumsorientierte Umsatz- und Absatzentwicklung

Das bringen Sie mit:

- Ausgebildete/r Pharmareferent/in, PTA, MTA, BTA, CTA oder Naturwissenschaftler/in
- Sachkenntnis nach §75 Arzneimittelgesetz
- Mehrjährige Berufserfahrung als Pharmaberater
- Selbständige, dynamische, strukturierte und engagierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit und sicheres Auftreten
- Hohe koordinative Fähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

766 Millionen - so viele Menschen haben wir mit unseren Produkten im Jahr 2021 erreicht. Darauf sind wir stolz. In einer Welt des digitalen und technologischen Wandels stellen wir uns die Frage: Wie können wir noch mehr Menschenleben verbessern und verlängern?

Wir sind überzeugt: neugierige und ambitionierte Menschen wie wir finden gemeinsam in einem inspirierenden Umfeld neue Antworten und treffen mutige Entscheidungen.

Stellen Sie sich vor, was Sie bei Novartis tun könnten!

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Einstellungsentscheidungen basieren alleine auf der Qualifikation für die Position, unabhängig von Geschlecht, ethnischer Herkunft, Religion, sexueller Orientierung, Alter oder Behinderung.

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Lesen Sie bei Interesse mehr auf unserer Homepage unter www.novartis.de/karriere.

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen Tätigkeit interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser Onlinetool!

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Abteilung

International

Business Unit

Innovative Medicines

Ort

Deutschland

Website

Saxony-Anhalt (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Der Umsatz

Job Type

Full time

Employment Type

Regulär (Außendienst)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10014464

Sales Representative (m/w/d) Dermatologie/ImmunologieRegion Stendal – Magdeburg – Halle

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10014464-sales-representative-mwd-dermatologieimmunologieregion-stendal-magdeburg-halle-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.de/karriere>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Saxony-Anhalt-Novartis-Pharma-GmbH/Sales-Representative--m-w-d--Dermatologie-ImmunologieRegion-Stendal---Magdeburg---Halle_REQ-10014464
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Saxony-Anhalt-Novartis-Pharma-GmbH/Sales-Representative--m-w-d--Dermatologie-ImmunologieRegion-Stendal---Magdeburg---Halle_REQ-10014464