

# Head, Payeurs du secteur privé

Job ID  
REQ-10009920  
Jun 03, 2024  
Canada

## Resumen

Lieu : Canada, #LI-Remote Veuillez prendre note qu'il s'agit d'un poste sur le terrain. Novartis n'est pas en mesure d'offrir une aide à la relocalisation pour ce poste : veuillez postuler uniquement si ce lieu est accessible pour vous. À propos du poste : Grâce aux médicaments révolutionnaires qu'elle propose à des millions de personnes, Novartis se situe à la croisée de la science médicale de pointe et des technologies numériques innovantes. En tant que société internationale, Novartis dispose de nombreuses ressources et offre des possibilités de croissance et de perfectionnement, y compris des carrières interfonctionnelles à l'échelle locale et mondiale, une panoplie d'occasions d'apprentissage comprenant des milliers de programmes et un marché interne dédié aux rotations et à la mise en œuvre de projets. Notre transformation actuelle, qui s'accompagne du développement d'un large éventail de produits, permettra non seulement de développer nos activités, mais aussi de continuer à offrir rapidement des médicaments innovants aux patients. 20 millions de Canadiens. C'est le nombre de personnes auxquelles le chef, Payeurs privés, apportera son soutien. Au sein de l'équipe Valeur, accès et planification des nouveaux produits, vous serez responsable d'apporter votre expertise technique concernant le paysage des payeurs privés, des renseignements stratégiques provenant de principaux intervenants, et de favoriser des initiatives d'accès pour Novartis auprès des payeurs privés. Cette personne travaillera directement avec l'équipe Valeur et accès, planification de nouveaux produits et relève de la directrice nationale des équipes sur le terrain, Accès des patients et partenariats

## About the Role

### Vos responsabilités incluent, mais ne sont pas limitées à :

- Responsable de la stratégie globale de remboursement et d'établissement des prix pour les payeurs privés afin d'optimiser l'accès et le remboursement des produits du portefeuille de Novartis au Canada.
- Chargé de la gestion du rendement des payeurs privés au sein de l'équipe Valeur, accès grâce à l'utilisation d'indicateurs de rendement clés, pour mettre en œuvre la stratégie de remboursement et d'établissement des prix pour les payeurs privés.
- Dirige les stratégies de gestion des principaux comptes pour établir de solides relations entre intervenants auprès des intervenants des payeurs privés (assureurs, transporteurs, conseillers, gestionnaires des prestations pharmaceutiques, etc.).
- Contribue, avec les équipes Valeur, accès et Affaires publiques aux priorités stratégiques de Novartis et crée un environnement stratégique optimal pour les sujets et les domaines de produits pertinents.
- Collabore avec les équipes Valeur, accès, des Affaires médicales, commerciale, responsable du Programme de soutien aux patients, Établissement des prix et domaine thérapeutique pour s'assurer que les stratégies de remboursement et d'établissement des prix des payeurs privés sont conformes aux objectifs organisationnels de Novartis, et les soutiennent.

- Gère conjointement le processus d'évaluation des médicaments, de la soumission à la décision de financement, pour tous les payeurs privés en collaboration avec l'équipe de l'Économie de la santé et recherche évaluative. Établit des relations productives avec des collègues clés membres d'autres services et de sociétés affiliées de Novartis, au besoin (aux États-Unis, en Amérique latine et au Canada ainsi que dans l'Union européenne).

### **Ce que vous contribuerez au poste :**

#### **Essentiel :**

- Diplôme universitaire en commerce, en économie ou en sciences de la vie, ainsi qu'entre 10 à 15 ans d'expérience dans l'industrie, en collaboration directe avec des assureurs, des transporteurs, des conseillers ou des gestionnaires des prestations pharmaceutiques.
- Compréhension approfondie des modèles d'affaires, des moteurs de croissance et des activités des payeurs privés.
- Connaissance du cadre concernant l'établissement des prix de produits pharmaceutiques au Canada et leur remboursement.
- Solide rendement démontré. Vous possédez une expérience avérée de la gestion de comptes clés et vous mettez l'accent sur les clients auprès des intervenants.
- Expertise en négociation, expérience en gestion de négociations et de contrats ayant produit des résultats positifs.
- Expérience de la traduction des besoins de l'entreprise en positions sur les politiques publiques et de la détermination des occasions d'affaires à partir des renseignements sur les clients.
- Sens aigu des affaires, grande capacité d'analyse et état d'esprit axé sur les opérations.
- Bilinguisme (français et anglais) tant à l'oral qu'à l'écrit, un atout.
- Curiosité d'esprit, compréhension des possibilités et enthousiasme et persévérance à produire des résultats.
- Compétences efficaces en présentation, excellentes aptitudes pour la communication, tant à l'écrit qu'à l'oral.
- Capacité à se déplacer, en fonction des préférences du payeur privé client.
- Bilinguisme anglais – français est un atout important

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

División

International

Business Unit

Innovative Medicines

Ubicación

Canadá

Sitio

Field Non-Sales (Canada)

Company / Legal Entity

CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10009920

## Head, Payeurs du secteur privé

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10009920-head-payers-du-secteur-prive-fr-ca>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis\\_Careers/job/Field-Non-Sales-Canada/Head--Private-Payers\\_REQ-10009920](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis_Careers/job/Field-Non-Sales-Canada/Head--Private-Payers_REQ-10009920)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis\\_Careers/job/Field-Non-Sales-Canada/Head--Private-Payers\\_REQ-10009920](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis_Careers/job/Field-Non-Sales-Canada/Head--Private-Payers_REQ-10009920)