

SFE Business Partner

Job ID
REQ-10007140
Juil 11, 2024
Féd. de Russie

Résumé

Действуйте в качестве бизнес-партнера по эффективности продаж для лидеров продаж путем разработки и реализации результатов по эффективности продаж, включая измерение доступа к продукции и эффективности продаж, сегментации и таргетинга, планирования счетов, расчета стимулов, управления CRM-системой и создания аналитических данных с помощью рыночной аналитики. Внесите свой вклад в определение дорожной карты о том, как преуспеть за счет эффективности продаж и эффективности в будущем. Отслеживайте все соответствующие KPI и показатели продаж стандартизированным образом и в состоянии соответствовать будущим требованиям рынка.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Участие в кросс-функциональных проектах, направленных на повышение эффективности полевых сил
- Разработка моделей территориального дизайна ставок полевых сотрудников
- Разработка подходов к сегментации и таргетированию клиентов
- Поддержка и ведение процесса по постановке целей для сотрудников команды продаж всех уровней, включая региональное распределение целей по препаратам, каналам, периодам
- Создание бонусных схем и лидерование процесса расчета бонусов сотрудникам, занимающимся продвижением препаратов компании
- Предоставление специализированных отчетов и поддержки подразделениям

[Novartis Mission – in Russian \(youtube.com\)](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Опыт не менее 3х лет на аналогичной позиции
- Стратегическое мышление
- Умение работать со сложными стейкхолдерами
- Знание английского языка не ниже Upper-Intermediate

Что мы предлагаем для Вас:

Временная позиция

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)

ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи

3 дополнительных дня к отпуску

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничаем, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Emplacement

Féd. de Russie

Site

Moscow (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Ventes

Job Type

Full time

Employment Type

Temporary (С фиксированным сроком)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID
REQ-10007140

SFE Business Partner

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10007140-sfe-business-partner-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=SFE%20Business%20Partner&requisition=REQ-10007140&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Moscow-City/SFE-Business-Partner_REQ-10007140
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=SFE%20Business%20Partner&requisition=REQ-10007140&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Moscow-City/SFE-Business-Partner_REQ-10007140