

# Area Sales Manager

Job ID  
REQ-10019258  
Aoû 23, 2024  
Féd. de Russie

## Résumé

Локация: РФ, Краснодар, Ростов-на-Дону В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Кардиология.

## About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличение объема и прибыльности продаж на территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы команды МП, КАМ (11 человек)
- Мониторинг присутствия препаратов компании на складах в регионе, обеспечение их доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории
- Установление деловых отношений с ключевыми лидерами мнений, региональной администрацией

[Novartis Mission – in Russian \(youtube.com\)](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 3х лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнеса, аналитические способности
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)  
ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)  
Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль  
3 дополнительных дня к отпуску  
Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничаем,

поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Emplacement

Féd. de Russie

Site

Rostov-on-Don

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Ventes

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10019258

**Area Sales Manager**

[Apply to Job](#)

**Source URL:** <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10019258-area-sales-manager>

**List of links present in page**

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
5. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager\\_REQ-10019258](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager_REQ-10019258)
6. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager\\_REQ-10019258](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager_REQ-10019258)