

# External Affairs and Solutions Manager

Job ID  
REQ-10015140  
Lug 22, 2024  
Spagna

## Sommario

~Leitet die Umsetzung einer nachhaltigen Patientenzugangsstrategie auf lokaler Ebene (CPO). Sammelt und analysiert Daten, um Erkenntnisse für Patientenzugangseinreichungen zu generieren, die gemeinsam einen Mehrwert für Kunden, Patienten und Novartis schaffen.

## About the Role

Major Accountabilities ~ Leitet Projekte zur Einreichung von Patient Access Dossiers bei den Aufsichtsbehörden mit Anwendung eines exzellenten operationellen Standards ~ Liefert frühzeitig relevanten Input für lokale Produktentwicklungsentscheidungen. ~ Bietet analytische Begründungen für Business Cases. ~ Pflegt und aktualisiert alle relevanten P&R-Tools und -Systeme. ~ Erstellt aufschlussreiche Berichte, die die Ergebnisse der Analyse relevanter Daten zur Preis- und Erstattungsstrategie von Novartis und Konkurrenzprodukten in wirkungsvolle Geschäftsempfehlungen umwandeln. ~ Baut starke Netzwerke und Beziehungen zu wichtigen Kunden, wichtigen Meinungsführern und einzelnen und institutionellen Entscheidungsträgern auf und nutzt sie, um die Positionierung und Botschaft von Novartis-Produkten zu optimieren und die gemeinsame Schaffung von Wertversprechen mit Kundschaft. ~ Führt den lokalen Input sowohl zur globalen als auch zur lokalen Preisgestaltung. ~ Passt die Modelle der Global Healthcare Economics an, um die lokalen Umgebungen genau widerzuspiegeln. Key Performance Indicators ~Erreichen der lokalen P&R- und Akzeptanzziele von Novartis ~Effektiver Einsatz und Verbesserung von Tracking-Systemen zur Messung des Zugriffs. ~Verkürzung der Markteinführungszeit von Produkten ~Verbesserung/Erweiterung des Patientenzugangs Work Experience ~Erfahrung mit der Erstellung von Erstattungs dossiers ~Nachgewiesene Fähigkeit, wissenschaftliche und wirtschaftliche Themen zu verstehen und klar zu vermitteln ~Verständnis des nationalen Gesundheitswesens, des regulatorischen Umfelds für die Einstufung und Kennzeichnung von Arzneimitteln sowie der Zulassungsverfahren ~Starke Verhandlungs- und Analysefähigkeiten Skills ~Analytische Fähigkeiten ~Computernetzwerk ~Finanzieren ~Gesundheitsökonomie ~Bewertung von Gesundheitstechnologien (HTA) ~Key Account Management ~Produktpositionierung ~Wertversprechen ~Öffentliche Angelegenheiten ~Marktzugang ~Kundenzentrierte Denkweise ~Verständnis des Gesundheitssektors ~Funktionsübergreifende Zusammenarbeit ~Beweise aus der realen Welt (RWE) ~Projektmanagement ~Prozessmanagement ~Analytisches Denken ~Gewandtheit Language Englisch

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Divisione

International

Business Unit

Innovative Medicines

Posizione

Spagna

Sito

Barcelona Gran Vía

Company / Legal Entity

ES06 (FCRS = ES006) Novartis Farmacéutica, S.A.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regulär

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10015140

## External Affairs and Solutions Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10015140-external-affairs-and-solutions-manager-de-de>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager\\_REQ-10015140](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager_REQ-10015140)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager\\_REQ-10015140](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager_REQ-10015140)