

# External Affairs and Solutions Manager

Job ID  
REQ-10015140  
Lug 22, 2024  
Spagna

## Sommario

Возглавляет реализацию стратегии устойчивого доступа пациентов на местном уровне (CPO). Собирает и анализирует данные для получения аналитической информации для представлений Patient Access, которые совместно создают ценность для клиентов, пациентов и Novartis.

## About the Role

Major Accountabilities ~ Руководит проектами по передаче досье ДДП регулирующим органам согласно высоким стандартам производственной эффективности. ~ Обеспечивает раннюю актуальную информацию для принятия решений по разработке местных продуктов. ~ Аналитическое обоснование бизнес-кейсов. ~ Поддерживает и обновляет все соответствующие инструменты и системы P&R. ~ Создает информативные отчеты, которые преобразуют результаты анализа соответствующих данных о ценообразовании и стратегии возмещения расходов Novartis и продуктов конкурентов в эффективные бизнес-рекомендации. ~ Создает и использует прочные сети и отношения с ключевыми клиентами, ключевыми лидерами общественного мнения, а также отдельными и институциональными ключевыми лицами, принимающими решения, для оптимизации позиционирования и распространения информации о продуктах Novartis и содействия совместному созданию ценностных предложений с Клиентов. ~ Приводит локальные входные данные как к глобальному, так и к локальному ценообразованию. ~ Адаптирует модели глобальной экономики здравоохранения для точного отражения местных условий. Key Performance Indicators ~ Достижение местных целей Novartis по P&R и поглощению ~ Эффективное использование и совершенствование систем слежения для измерения доступа. ~ Сокращение времени выхода продукта (продуктов) на рынок ~ Улучшение/расширение доступа пациентов Work Experience ~ Опыт составления досье на возмещение расходов ~ Доказанная способность понимать и ясно излагать научные и экономические темы ~ Понимание национальной системы здравоохранения, нормативно-правовой базы в области P&R и процессов внесения препаратов в реестр ~ Сильные переговорные и аналитические навыки Skills ~ Аналитические способности ~ Компьютерная сеть ~ Финансировать ~ Экономика здравоохранения ~ Оценка технологий здравоохранения (НТА) ~ Управление ключевыми клиентами ~ Позиционирование продукта ~ Ценностные предложения ~ Связи с общественностью ~ Доступ к рынку ~ Клиентоориентированное мышление ~ Понимание сектора здравоохранения ~ Межфункциональное сотрудничество ~ Доказательства из реального мира (Rwe) ~ Управление проектами ~ Управление процессами ~ Аналитическое мышление ~ Подвижность Language Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Divisione

International

Business Unit

Innovative Medicines

Posizione

Spagna

Sito

Barcelona Gran Vía

Company / Legal Entity

ES06 (FCRS = ES006) Novartis Farmacéutica, S.A.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10015140

## **External Affairs and Solutions Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.adacap.com/careers/career-search/job/details/req-10015140-external-affairs-and-solutions-manager-ru-ru>

### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager\\_REQ-10015140](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager_REQ-10015140)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager\\_REQ-10015140](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Barcelona-Gran-Va/External-Affairs-and-Solutions-Manager_REQ-10015140)